

El director de la mayor aceleradora de EE UU busca 'startups' en Málaga



NURIA TRIGUERO

✉ ntriguero@diariosur.es

Semyon Dukach, famoso inversor que ha ayudado a más de cien compañías tecnológicas, se reúne con emprendedores en el 'coworking' de Tabacalera

MÁLAGA. Su vida da para una película. Y, de hecho, esa película existe. Semyon Dukach nació en la Unión Soviética y a los 11 años se mudó a Estados Unidos. Su talento para las matemáticas le llevó al MIT, donde se integró en el MIT Blackjack Team: un club de estudiantes que usaban sus conocimientos científicos para 'desplumar' a casinos de todo el mundo en dicho juego de cartas. Hollywood vio potencial en la historia y produ-

jo la película '21' en 2008, protagonizada por Kevin Spacey.

Para entonces Dukach ya se había cansado del 'blackjack' -que le hizo rico, pero no le satisfacía porque lo que de verdad quería era «crear algo que sirviera para la gente»- y había empezado una fulgurante carrera como 'business angel'. A día de hoy ya ha invertido en más de un centenar de proyectos tecnológicos y desde hace un par de años es director de la mayor aceleradora de 'startups' estadounidense, Techstars, en Boston. Ayer medio centenar de emprendedores pudieron escuchar en Málaga sus valiosos consejos. El inversor aceptó la invitación de la aceleradora Bolt, ubicada en el 'coworking' municipal de Tabacalera, para dar una charla a jóvenes que están ahora en el programa o ya lo han completado. Una charla que derivó en algo mucho más jugoso: un diálogo 'one to one' con los responsables de varios proyectos, a quienes Dukach brindó consejos personalizados.

La esperanza de los responsables de Bolt es que del encuentro de ayer



Semyon Dukach prueba el guante de realidad virtual de NeuroDigital. :: SUR

salga algo más. Y es que Dukach está buscando 'startups' europeas para llevarse a la aceleradora de Boston. «Ha habido buen 'feeling' con alguna de las empresas que les hemos presentado», aseguraron. El inversor se probó el guante de realidad virtual de NeuroDigital, se montó en la bicicleta inteligente de Urban-M y charló con los fundadores de Hot.es, Democracy, Thermibody y Ambyant, entre otros proyectos. Los proyectos en estadio muy inicial no entran en principio en su objetivo, ya que lo que busca

son empresas que ya facturen en torno a un millón de dólares anuales.

Semyon Dukach centró su charla en explicar qué es lo que le enana de una 'startup' para invertir en ella. «Hay cinco aspectos que te hacen bueno para estar en Techstars: equipo, equipo, equipo, producto y mercado», sentenció. El inversor insistió en la importancia del equipo frente a la idea, ya que en un estadio inicial el producto «siempre tiene que ser reconstruido o mejorado». Dukach prefiere los proyectos

formados por varios fundadores a los de una sola persona -Busco gente que trabaje bien junta», y habló de la motivación y el poder de atracción como factores críticos para el éxito. «Es ese convencimiento insano que te hace capaz de convencer a la gente -sean clientes, inversores o trabajadores- de que vas a tener éxito», señaló. Asimismo, indicó en que se fija en gente «apasionada por los clientes» y confesó que para él, «el 'hardware es el nuevo 'software'».